

安定経営のための 価格交渉セミナー

※申込期限
10月
21日(月)

その取引は適正価格？

先着
30名様
限定

参加費
無料

3つの
豪華特典
プレゼント

- ①原価計算フォーマット (EXCEL)
- ②利益検討表 (EXCEL)
- ③事業発展計画書フォーマット (WORD)



本セミナーは、元請け事業者に対し適正な価格で交渉・転嫁して、社員の賃上げを促すため、価格交渉に必要な原価計算、情報収集などについて理解を図り、企業の持続的発展につなげることが目的です。奮ってご参加ください。

こんなお悩みはありませんか？

- 価格交渉の進め方がわからない
- そもそも適正価格がわからない
- 交渉で顧客離れしたらどうしよう
- 原価計算の方法がわからない
- 価格交渉に必要な資料って？
- 利益計算の方法がわからない

日時 2024年 **11**月 **6**日(水)

時間 **セミナー 14:00~15:30**

場所 朝倉商工会議所4階 研修室

お問合せ 朝倉商工会議所 経営支援課

TEL **0946-22-3835**

FAX **0946-22-5166**

セミナー講師

ふるまち中小企業診断士事務所

代表 中小企業診断士

中小ビジネス増収増益プロデューサー

ふるまち きよふみ

古町 聖文



建設コンサルタント企業等の勤務経験を経て、2021年に開業。開業後は230社を超える中小企業の経営戦略・財務戦略・資金繰り・経営改善・価格交渉サポートを中心に支援業務を手掛ける。

現在は「企業価値向上」をコンセプトとして多くの中小企業の支援を行っている。

<受講申込書>

事業者名		業種	
所在地		TEL	
受講者名		FAX	